



VERKÄUFERISCHES POTENZIAL

# AKQUISE-ABSCHLUSS- AFTER-SALES.

Mit DNLA die Potenziale entdecken,  
die aus Verkäufern Überzeuger machen.

DNLA VKP ist die optimale Ergänzung zu DNLA ESK für alle aktuellen oder künftigen Vertriebsmitarbeiter! Sie können damit gezielt und in Verbindung mit der Analyse der grundlegenden Erfolgsfaktoren der Sozialen Kompetenz die Fertigkeiten, die im beruflichen Alltag für jeden Vertriebsmitarbeiter - unabhängig von Branche oder Kundengruppe - entscheidend sind, stärken, entwickeln und erhalten!

**DNLA\***  
Discovering Natural Latent Abilities