



DER MENSCH IM MITTELPUNKT: DAS DNLA-BERATERNETZWERK

DNLA-BERATER*IN WERDEN

EINE STARKE GEMEINSCHAFT
- ERFOLGREICH, FAMILIÄR UND FAIR

Sie teilen unsere Philosophie, darüber, wie wichtig der „Faktor Mensch“ im Unternehmen ist? Sie sind Fachfrau oder Fachmann für HR-Management, Beratung, Training oder Coaching? Und Sie können sich vorstellen, dass die DNLA-Analyse- und Entwicklungsinstrumente eine sinnvolle Ergänzung oder Veredelung Ihres Dienstleistungsportfolios sind? Dann sollten Sie sich das Folgende einmal in Ruhe durchlesen. **Lernen Sie DNLA kennen und werden auch Sie ein Teil des DNLA-Beraternetzwerks!**






IHRE VORTEILE ALS DNLA-BERATER*IN:

Das bieten wir unseren Partnern:

- Partnerschaftliche, langfristig angelegte Kooperationen auf Augenhöhe, mit Nutzen und Mehrwert für beide Seiten.
- Kundenschutz, auch schon in der Akquisephase..
- Vielfältige Anwendungsmöglichkeiten von DNLA, z.B. PE, Organisationsentwicklung, Talent Management, Personalauswahl, Coaching, berufliche Orientierung, Teamentwicklung und Stressprävention.



- Erprobte Personalentwicklungskonzepte wie die DNLA PERSONALBILANZ®.
- Veröffentlichungen, Artikel, Fachbücher zu DNLA.
- Präsenz von DNLA über Social-Media-Kanäle (LinkedIn , Instagram , Youtube-Kanal  mit Kundenstimmen, Testimonials & Erklärvideos.
- Sichtbarkeit im Netz, Einbindung in den DNLA-Webauftritt, gegenseitige Verlinkung.

Was es bei uns NICHT gibt:

- Druck, Umsatzverpflichtungen, Mindestabnahmen, fortlaufende Kosten oder Gebühren.
- Eine Garantie für fertige Projekte, die Sie nur umsetzen müssen - allerdings bieten wir vielfältige Unterstützung im Vertrieb bzw. in der Projektanbahnung (z.B. Referenzen, Vertriebsmaterial, Vernetzung, DNLA-Beratertreffen, gemeinsame Projekte).

Sie wollen DNLA selbst erleben? Nehmen Sie Kontakt zu uns auf:

DNLA GmbH

Münsterstraße 11 Tel. 02572/946896-0
48282 Emsdetten Mail: info@dnla.de
www.personalbilanz.de www.dnla.de

Der Weg zum DNLA-Berater:

1. Unkomplizierter Einstieg: Kostenlos:

- Teilnahme an DNLA-Vertriebsworkshop
- Eigengutachten mit Feedbackgespräch
- Testmöglichkeiten für Sie selbst oder für potenzielle Kunden, um DNLA kennen zu lernen.

2. DNLA-Schulung:

- Start mit den Grundlagen von DNLA: Modul a) Sozialkompetenz: DNLA ESK & Azubi
- Alles Weitere je nach Bedarf und Interesse: b) Management und Führung: DNLA MM & LQ. c) Verkäufliches Potenzial: DNLA VKP. d) Stressmessung und Stressprävention e) Teamanalyse und Mitarbeiterbefragung f) DNLA Personalbilanz®

3. Praxisphase:

- Feedbackgespräche zu - kostenfreien - DNLA-Analysen mit freiwilligen Übungskandidaten.

4. Abschluss der Praxisphase, Review

- Zertifizierung als DNLA-Berater*in.



Geringe Investitionen, großer Nutzen:

- DNLA-Schulungen (1/2 Tag - 1 Tag), - 600,- EUR pro Person und Modul.

